

PLAN FORMATIVO: SE EMPRENDEDOR Y CONOCE TU EMPRESA

FENIE junto a sus ASOCIACIONES, y con el apoyo de su Comisión de Formación, da un paso más para facilitar una herramienta a todos los instaladores cuyo interés sea la innovación y mejora de sus servicios.

Ponemos en manos de todos los empresarios del sector una formación específica para ellos con el fin de que emprendan nuevas vías de negocio y conozcan sus empresas.

*Este curso les ayudará a conocer mejor su empresa instaladora y algo fundamental, conocer mejor a sus clientes. Porque los clientes son la única fuente de ingresos en cualquier negocio y ellos esperan cada vez más de sus empresas de confianza y cuando tienen dudas o algún problema quieren soluciones rápidas y eficaces. En este curso partiremos de la premisa “**La rentabilidad de tu negocio está en función del beneficio aportado al cliente**”.*

Descubre en este curso las claves empresariales de la nueva empresa instaladora en la transición energética

- Invierte **2 horas a la semana** en el futuro de tu empresa
- 12 horas compatibles con la jornada laboral. **6 jueves consecutivos de 09:00 a 11:00 horas, del 11 de febrero al 18 de marzo.**
- **Formación On-line** desde tu PC, sin desplazamientos
- Con un método formativo fácil y divertido a base de 6 talleres prácticos animados y dirigidos por expertos muy reconocidos en el sector.

PROGRAMA:

- **TALLER 1: 11.2.2021 Ser estratégico, cómo convertir planes en realidad.** El entorno en el que nos movemos cada vez es más complejo, las empresas tenemos que poner foco en lo que para nosotros es una prioridad. En este taller decidirás como tu empresa se relaciona con el mercado. Como se posicionará respecto al tipo de clientes que atenderá, la demanda que cubrirá y con qué soluciones y servicios.

- **TALLER 2: 18.2.2021. El mercado que viene:** conocerás las tendencias más relevantes y sus efectos. Manejaremos datos para acertar en el pronóstico.
- **TALLER 3: 25.2 2021. El cliente lo más importante:** descubrirás técnicas para conocer mejor al cliente actual y futuro en un mercado que pasa de la instalación al servicio y decidir que ofrecer y a quién en el nuevo contexto energético.
- **TALLER 4: 4.3.2021 Modelo de negocio:** El “GPS” de nuestra empresa. Dispondrás de una rápida y sencilla visión de conjunto agrupando por partes los aspectos claves del negocio en una sola hoja a modo de “mapa del negocio”.
- **TALLER 5: 11.3.2021 Análisis económico-financiero:** revisarás con una herramienta preconfigurada la salud económica y financiera de tu empresa y sus indicadores principales entre otros: liquidez, solvencia, independencia financiera y la rentabilidad de las distintas líneas de negocio.
- **TALLER 6. 18.3.2021 Diagnostico DAFO.** El punto de partida a tu nuevo plan de negocio. identificarás la actual posición competitiva de tu empresa y su proyección en los próximos años, desde el análisis de los principales factores internos propios tratados en los distintos talleres frente al entorno actual y futuro.

DESTINATARIOS:

- Propietarios y gerentes de empresas instaladoras.

COSTE:

- Asociados a FENIE: **gratuito** (se debe acreditar con un certificado de pertenencia a una asociación)
- No asociados a FENIE: 180€

Al completar la formación de los 5 primeros talleres, recibirás un Diagnostico DAFO* revisado por los profesores y un diploma acreditativo**

*El sexto taller es exclusivo para los alumnos que asistan a los cinco primeros talleres y estén matriculados en el plan formativo antes del 11 de marzo.

**Para obtener la certificación del plan formativo debes asistir al menos al 90% de las horas lectivas

PROFESORES:



Juanjo Catalán. Consultor especializado con más de 40 años de experiencia en el sector de la energía. Durante 30 años directivo en dos multinacionales del sector y desde hace 10 años como asesor en toda la cadena de valor del sector eléctrico. Profesor externo en el IQS (Universidad Ramón Llull) y en la EOI (Escuela de Organización Industrial). Divulgador de tendencias sobre el nuevo escenario energético como articulista y conferenciante y autor de: "ECOPYME 4.0: Rumbo a la Ecoinnovación", "Ecoinnovación en el Calzado: Caminando hacia el 2020" y "Los edificios del nuevo paradigma energético".



Pablo Fambuena. Consultor con más de 20 años de experiencia en el sector eléctrico en los que ha trabajado con fabricantes, distribuidores, empresas instaladoras y asociaciones profesionales. Autor de: El Libro Blanco de la Distribución de Material Eléctrico en España", "La Central de Compras y Servicios

en España”, “Innovar y Emprender en el Sector de Instalaciones Eléctricas”, “La Cultura se come a la Estrategia en el Desayuno”, “Estudio de Prospectiva Sectorial 2013-2018” y “Observatorio Estratégico de APEME (Asociación Provincial de Empresarios de Montajes Eléctricos de Alicante).

¡No pierdas tu plaza, es una oportunidad para crecer que no puedes dejar pasar!

Apúntate aquí:

<https://attendeegotowebinar.com/register/628595607967189007>

Al registrarse, recibirá un correo de confirmación con información sobre cómo unirse a cada una de las sesiones formativas.

[Ver los requisitos del sistema](#)

